# Estimateur(trice) en isolation

**Prenez en charge nos soumissions. Bâtissez nos ventes.**

## Un rôle central, pas un poste de plus

Chez Isolation Nouvelle France, l'estimateur n'est pas un simple exécutant. Vous êtes le point de départ de chaque projet : c'est vous qui rencontrez les clients, évaluez les travaux et transformez une demande en soumission. Vous travaillez en lien direct avec la direction, l'administration et les équipes de chantier.

Et surtout, **vous participez à structurer la façon dont l'entreprise vend et grandit** : tableaux de suivi, registres, processus et système de communication intégré entre tous les postes.

## Votre quotidien

### Estimer et soumissionner

- Trier les demandes reçues par nos boîtes courriel (ventes, info, estimation) et sur les sites d'appels d'offres
- Rencontrer les clients, constater les travaux et préparer des soumissions rigoureuses, dans les délais d'appel d'offres ou en 3 jours pour les petits projets
- Respecter les addendas, directives de changement et modifications de soumissions

### Développer et fidéliser

- Repérer et démarcher des entreprises de construction résidentielle et commerciale
- Tenir un registre de suivi des relations existantes et à développer
- Faire un suivi après les travaux pour assurer la satisfaction des clients

### Coordonner avec le chantier

- Expliquer clairement les travaux aux employés qui les réaliseront
- Suivre tout ce qui est hors contrat et préparer sans délai les factures extras ou ordres de changement

### Gérer et organiser

- Tenir à jour les registres de coûts de projets et les statistiques
- Préparer la facturation mensuelle des projets commerciaux, en coordination avec l'administration
- Utiliser le logiciel Elper (projets, horaires, facturation, soumissions) avec la direction
- Gérer les lignes téléphoniques générales et des ventes

## Vous êtes la bonne personne si…

- Vous êtes rigoureux(se), organisé(e) et à l'aise avec les chiffres et les délais
- Vous aimez le contact client et offrez un service courtois et professionnel
- Vous aimez bâtir des outils et des façons de faire plus efficaces

## Pourquoi nous rejoindre

- **Poste permanent à temps plein**
- Horaire de **35 à 40 heures** par semaine
- **Salaire selon l'expérience** et les compétences, à discuter
- **4 semaines de vacances payées**
- Stationnement gratuit
- Possibilité d'évoluer au sein d'une entreprise en croissance et d'y développer une solide expertise à long terme
- Un rôle clé, avec un vrai impact sur la croissance de l'entreprise
- Un travail varié : estimation, relation client, organisation et coordination
- Une entreprise établie, titulaire d'une **licence RBQ**, qui dessert Québec, la Capitale-Nationale, Charlevoix, Portneuf, Lévis, la Beauce et Trois-Rivières
- Une équipe professionnelle, transparente et humaine

## À propos d'Isolation Nouvelle France

Basée à St-Augustin-de-Desmaures, Isolation Nouvelle France est un entrepreneur en isolation résidentielle et commerciale. Nous offrons l'isolation à la mousse de polyuréthane et à la cellulose, l'isolation d'entretoit, l'insonorisation, l'imperméabilisation de fondations, l'ignifugation, le remplacement d'isolant et les installations de pare-air et pare-vapeur. Notre approche : analyser chaque bâtiment avec rigueur, pour des résultats durables.

## Comment postuler

Envoyez votre CV et, si vous le souhaitez, un court mot sur ce qui vous motive à **info@isolationnf.com**

*Nous remercions tous les candidats. Seules les personnes retenues seront contactées.*